



# Cabinet d'Avocats MAMARB & Associés, s.c.p'

N/Réf. CAMM/N°.....44...../2025

## AVIS DE RECRUTEMENT

Le Cabinet recrute pour le compte d'une Société Commerciale un candidat dynamique et compétent au **Poste de Directeur Commercial**.

### 1. Missions

Sous la responsabilité directe du Directeur Général, le Directeur Commercial sera en charge de la stratégie commerciale de la Société en vue d'accroître les ventes et promouvoir son image de marque.

Ses missions sont, principalement, de :

- Élaborer et mettre en œuvre la stratégie commerciale de la société, en mettant en exergue les indicateurs clés chiffrés de la part du marché à conquérir;
- Établir des benchmarks pour analyser les stratégies de la concurrence ;
- Suivre les évolutions du marché ;
- Diriger l'équipe des commerciaux affectée à la promotion des produits en vente de la Société ;
- Coordonner les activités de visibilité de tous les produits vendus dans les centres commerciaux de la Société;

- Représenter la Société dans les activités et manifestations publiques ou privées engageant l'image de la société ou sollicitant sa présence ;
- Représenter la Société auprès des clients stratégiques tout veiller à l'image de marque de la Société;
- Participer activement à la promotion, la formalisation et la protection du label de la Société;
- En intelligence avec le Directeur des Opérations, préparer et mettre en œuvre la stratégie d'exportation des produits vendus par la Société en accompagnant ses partenaires dans l'amélioration de la qualité de leurs produits, l'adhésion aux normes internationales et aux standards de certification ;
- Produire des rapports réguliers, précis et pertinents pour la Direction Générale sur les résultats et les enjeux liés à la commercialisation des produits vendus, avec des recommandations claires pour améliorer les résultats.

## **2 Conditions requises**

- Avoir un diplôme universitaire en commerce, en marketing ou dans un domaine connexe. Une formation complémentaire en gestion serait un atout.
- Avoir une expérience avérée (au moins 5 ans) dans des postes de direction commerciale ou de cadre d'une Direction commerciale. Avoir une telle expérience dans une Société Commerciale serait un atout.
- Avoir de solides compétences en leadership et en gestion d'équipes, avec une capacité démontrée à motiver et à inspirer des équipes de vente.
- Avoir d'excellentes compétences en communication et en négociation, avec la capacité de construire des relations durables avec les clients et les partenaires commerciaux.
- Avoir une capacité à travailler de manière autonome et à prendre des décisions stratégiques dans un environnement dynamique et concurrentiel.

## **3. Documents exigés**

Le dossier de candidature comprend :

- Un curriculum vitae détaillé, actualisé et signé;
- Photocopie certifiée conforme à l'original du ou des diplôme(s) ;

- Deux personnes de référence: Préciser leurs nom et prénom et contacts dans un document séparé ;
- Une ou des attestations de services rendus.

**4. Lieu de travail: Bujumbura**

**5. Comment postuler ?**

Les candidats intéressés qui répondent aux critères ci-dessus sont priés de soumettre leur candidature par courriel à l'adresse ci-après: [mamar.lawyer2@gmail.com](mailto:mamar.lawyer2@gmail.com) .

Veuillez mentionner " **Candidature au Poste de Directeur Commercial.**" dans la ligne de l'objet du mail.

Seuls les candidats présélectionnés seront contactés pour la suite du processus.

**6. Date limite de dépôt des candidatures: le dimanche 02 février 2025, à minuit.**

**Fait à Bujumbura, le 27 janvier 2025**

**POUR LE CABINET,**



**Me Martin MAJAMBERE**

**Directeur Associé**